
Trainer Profile

Markus Eckhart
English & Deutsch

- Training experience
- Focus areas
- References



Markus Eckhart



office@mind-your-business.net



+43 664 8845 2666



Vienna, Austria



www.linkedin.com/
in/markus-eckhart

Background

20 years of corporate leadership experience

16 years of management & personnel responsibility

Member of international management teams for many years

Languages

Professionell level and working languages: EN, DE

Professional basis:

Corporations:

- Borealis, 2005-2019
- Mondi Packaging 2004-05
- Alstom Power 2000-2004

Entrepreneurship 2019-:

- mind-your-business.net
- de-biasing.com
- human-work.at
- umsetzerei-wien.at
- vereinssteuerung.at

Detailed CV on my LinkedIn profile

Experienced trainer and developer of training programs and customised formats. Built his own learning platform, based on competence-based learning.

Self-employed, on the basis of a 20-year leadership career in international industrial companies. In-depth experience in the production industry with a functional background in finance, strategy and marketing.

Supports companies also with consultancy services; works together with individuals as a certified systemic coach, mentor, or sparring partner.



Training programmes and formats, offline and online

Background and examples

2002 - now

My activities as a trainer last for more than 20 years. Having conducted first workshops and trainings as part of my corporate roles, I developed both my own formats as well as existing courses, programs, or online trainings for customers in my company since 2019. My learning platform is based on competence-based learning and was created with a scientist from the University of Vienna, specialised in didactic concepts

Examples and references:

- Marketing fundamentals (Evonik): on-site and online program covering topics like customer needs, market intelligence, value proposition, strategy,
- Diploma Course Marketing & Sales (bfi Vienna): focus on b2b topics, e.g. Strategic Marketing, Business and Marketing Plan, Pricing Psychology, ...
- Controlling for Non-Controllers (Borealis): developed and trained modules such as finance basics, business cases or KPIs / reporting
- Understanding the language of numbers: finance basics (Austrian Chamber of Commerce): 8-module in-house format developed and trained
- de-biasing.com: proprietary on-demand learning platform with formats to counter unconscious biases in business contexts

Topics and possible ways of collaboration

2019 - now

My functional home base consists of the fields of finance (in particular, controlling), strategy and marketing. I was responsible for the Borealis Marketing Academy in my last corporate role. Having worked cross-functionally for most of my professional career, my consultancy activities focus on decision-making and decision support. The connection of unconscious biases to business topics is at the centre of my learning platform, de-biasing.com.

Options for collaboration:

- Train existing formats (learning journeys, workshops, online trainings)
- Adapt existing training formats, including conceptual and educational frameworks
- Develop and train new formats, based on customer requests

Additional services

2019 - now

Apart from training, I have been supporting companies in different production and service industries in different ways. For larger consultancy projects, I take advantage of my personal network for additional resources if needed. Individual formats focus on competence development for leaders as well as talents.

Focus areas & expertise:

- Business consultancy: decision-making & decision support, business process optimisation, strategy & planning
- Key notes
- 1:1 formats: coaching (systemic certification), mentoring, sparring

I look forward to talking with you about your requirements.

In case of other needs, I am happy to connect you with people from my professional network.

Markus Eckhart

Training topics

The following topics give a selective overview of training content over the last couple of years. They were both developed from my side or given by customers as part of a learning journey.

- Marketing strategy creation
- Strategic marketing and marketing planning
- Pricing psychology
- Customer needs and market demand analysis
- Value proposition and USP
- KPI excellence
- Business cases - holistic evaluation principles, including scenario technique
- Controlling basics & company steering
- Accounting principles - bookkeeping and profit & loss statement
- Cost and activity accounting
- Financial knowledge for associations
- Risk management and internal control system
- Counter your thinking biases
- De-biasing leadership
- Leadership for NPO managers

Special offers for the production industry

Based on many years in the production industry for top 10 companies in Austria, I offer my experience and expertise on request for specific topics. In both corporate and divisional roles, I delivered tangible benefits as part of my line roles as well as by leading major change projects.

Key topics:

- Focus on health & safety was the foundation of Borealis' leadership culture, which delivered outstanding results. Together with the former EVP who laid the foundation for this approach and two former senior managers, I support corporate leaders interested in creating a sustainable & successful leadership culture.
- In the Business Optimisation Core Team, I contributed to increasing short-term profits in the polyolefins division. Based on this experience, I support companies in creating cross-functional processes that work.
- The Strategy 2025 was developed by a core team; my role there was the financial process lead and the subsequent development of a strategy implementation concept. These services are available on request.

Education

Master
Business Administration
University of Vienna

Master
History
University of Vienna

1st section
Law

Continuing education

Selective excerpt:

- Certified systemic coach, E.S.B.A.
- Agile basics, Borealis
- L2 leadership program, Borealis
- Machine learning, University of Washington
- Leadership program, Frost & Sullivan
- Inspiring Leadership through Emotional Intelligence, Western Reserve University
- Inclusive Leadership, Catalyst
- Successful Negotiation, University of Michigan



office@mind-your-business.net



+43 664 8845 2666



Vienna, Austria



www.linkedin.com/
in/markus-eckhart

Markus Eckhart



office@mind-your-business.net



+43 664 8845 2666



Wien, Österreich



www.linkedin.com/
in/markus-eckhart

Background

20 Jahre internationale Führungserfahrung

16 Jahre Management- und Personalverantwortung

Langjähriges Mitglied von Konzern-Führungsteams

Selbständig seit 2019

Sprachen

Professioneller Level sowie Arbeitssprachen: DE, EN

Berufliche Basis

Konzerne:

- Borealis, 2005-2019
- Mondi Packaging 2004-05
- Alstom Power 2000-2004

Selbständigkeit 2019-:

- mind-your-business.at
- de-biasing.com
- human-work.at
- umsetzerei-wien.at
- vereinssteuerung.at

Detaillierter Lebenslauf auf meinem LinkedIn Profil

Erfahrener Trainer und Entwickler von Schulungsprogrammen und maßgeschneiderten Formaten. Entwickelte seine eigene Lernplattform, die auf kompetenzbasiertem Lernen basiert.

Selbstständig, auf der Basis einer 20-jährigen Führungslaufbahn in internationalen Industrieunternehmen. Umfassende Erfahrung in der Produktionsindustrie mit funktionalem Hintergrund in den Bereichen Finanzen, Strategie und Marketing.

Unterstützt Unternehmen auch mit Beratungsleistungen; arbeitet mit Einzelpersonen als zertifizierter systemischer Coach, Mentor oder Sparringspartner zusammen.



Schulungsprogramme und -formate, offline und online

Hintergrund und Beispiele

2002 - jetzt

Ich bin seit mehr als 20 Jahren als Trainer tätig und habe erste Workshops im Rahmen meiner Konzerttätigkeit durchgeführt. Seit 2019 entwickle ich eigene Formate und setze bestehende Kundenkurse, Programme oder Online-Trainings um. Meine Lernplattform basiert auf kompetenzbasiertem Lernen und wurde gemeinsam mit einer Wissenschaftlerin der Universität Wien mit spezieller Expertise in der Didaktik

Beispiele und Referenzen:

- Marketing fundamentals (Evonik): Vor-Ort- und Online-Programm zu Themen wie Kundenbedürfnisse, Market Intelligence, Value Proposition,
- Diplomlehrgang Marketing & Sales (bfi Wien): Fokus auf b2b-Themen, z.B. Strategisches Marketing, Business- und Marketingplan, Preispsychologie, ...
- Controlling for Non-Controllers (Borealis): entwickelte und schulte Module wie Finanzgrundlagen, Business Cases oder KPIs / Reporting
- Die Sprache der Zahlen verstehen: Finanzgrundlagen (Wirtschaftskammer Österreich): 8-moduliges Inhouse-Format entwickelt und geschult
- de-biasing.com: eigene On-Demand-Lernplattform mit Formaten zum Abbau unbewusster Denkmuster im Geschäftskontext

Themen und Möglichkeiten zur Zusammenarbeit

2019 - jetzt

Meine funktionale Homepage liegt in den Bereichen Finanzen (insbesondere Controlling), Strategie und Marketing. In meiner letzten Konzernrolle war ich u. a. für die Borealis Marketing Academy verantwortlich. Ich habe in meiner beruflichen Laufbahn weitgehend funktionsübergreifend gearbeitet, was den Fokus meiner Beratungstätigkeit auf Entscheidungsfindung und Prozessverbesserungen prägt. Die Reduktion von Unconscious Biases in Unternehmen steht im Mittelpunkt meiner Lernplattform de-biasing.com.

Optionen der Zusammenarbeit:

- Schulung bestehender Formate (Learning Journeys, Workshops, Webinare)
- Anpassung bestehender Schulungsformate, einschließlich konzeptioneller und didaktischer Rahmenbedingungen
- Entwicklung und Schulung neuer Formate je nach Kundenwünschen

Zusätzliche Leistungen

2019 - jetzt

Neben Trainings unterstütze ich Unternehmen in verschiedenen Produktions- und Dienstleistungsbranchen. Bei größeren Beratungsprojekten greife ich bei Bedarf auf mein persönliches Netzwerk für zusätzliche Ressourcen zurück. Individuelle Formate konzentrieren sich auf die Kompetenzentwicklung von Führungskräften und Talenten.

Fokusbereiche & Expertise:

- Unternehmensberatung: Entscheidungsfindung und- unterstützung, Geschäftsprozessoptimierung, Strategie & Planung
- Key notes
- 1:1-Formate: Coaching (systemische Zertifizierung), Mentoring, Sparring

Ich freue mich darauf, mit Ihnen über Ihre Anforderungen zu sprechen.

Im Falle des Bedarfs an anderen Themen vernetze ich Sie gerne mit passenden Personen aus meinem beruflichen Netzwerk.

Ausbildung

Mag.rer.soc.oec.
Betriebswirtschaftslehre
Universität Wien

Mag.phil.
Geschichte
Universität Wien

1. Abschnitt
Rechtswissenschaften

Weiterbildung

Selektiver Auszug:

- Zertifizierter Coach, systemische Richtung, E.S.B.A.
- Agile basics, Borealis
- L2 leadership program, Borealis
- Machine learning, University of Washington
- Leadership program, Frost & Sullivan
- Inspiring Leadership through Emotional Intelligence, Western Reserve University
- Inclusive Leadership, Catalyst
- Successful Negotiation, University of Michigan



office@mind-your-business.net



+43 664 8845 2666



Wien, Österreich



www.linkedin.com/
in/markus-eckhart

Inhalte von Trainings und Workshops

Die folgenden Themen geben einen selektiven Überblick über die Schulungsinhalte der letzten Jahre. Sie wurden entweder von mir selbst entwickelt oder für Unternehmen als Teil einer Lernreise abgehalten.

- Entwicklung einer Marketingstrategie
- Strategisches Marketing und Marketingplanung
- Preispsychologie
- Kundenbedürfnisse und Analyse der Marktnachfrage
- Value proposition und USP
- KPI Excellence
- Business Cases - ganzheitliche Bewertungsgrundsätze & Szenariotechnik
- Controlling-Grundlagen & Unternehmenssteuerung
- Rechnungslegungsgrundsätze - Buchführung, Ergebnisrechnung
- Kosten- und Leistungsrechnung
- Finanzwissen für Vereine
- Risikomanagement und internes Kontrollsystem
- Counter your thinking biases
- De-Biasing Leadership
- Führung in NPO

Spezielle Angebote

Auf der Basis meiner langjährigen Tätigkeit in österreichischen für Top 10 Unternehmen stelle ich meine Erfahrung und Expertise auf Anfrage für spezifische Fragestellungen zur Verfügung. In verschiedenen Rollen auf Konzern- und Divisionsebene konnte ich ebenso wie als Leiter großer Veränderungsprojekte konkrete Verbesserungen erreichen.

Kernthemen:

- Der Fokus auf Gesundheit und Sicherheit war die Grundlage der Borealis-Führungskultur, die hervorragende Ergebnisse lieferte. Gemeinsam mit dem ehemaligen EVP, der die Basis für diesen Ansatz gelegt hat, und zwei ehemaligen Senior Managern unterstütze ich Unternehmen, die eine nachhaltigen und erfolgreichen Führungskultur schaffen möchten.
- Im Business Optimisation Core Team habe ich dazu beigetragen, die kurzfristigen Gewinne im Bereich Polyolefine zu steigern. Auf der Grundlage dieser Erfahrung unterstütze ich Unternehmen bei der Schaffung funktionsübergreifender Prozesse, die funktionieren.
- Die Strategie 2025 wurde von einem Kernteam entwickelt; meine Rolle dort war die Leitung des Finanzprozesses und die anschließende Entwicklung eines Strategieumsetzungskonzepts.